Salgsrepræsentant B2B (m/k/d)

📍 Danmark, regioner kan vælges frit – vi søger flere kandidater
🕒 Fuldtid (37 timer) - eller på deltid

Om stillingen: Salgsrepræsentant B2B

Er du på udkig efter et job, hvor din indsats direkte afspejles i din løn, og hvor hverdagen er præget af energi, holdånd og et miljø, der gør arbejdet til en fornøjelse?
Så kan du være den rette forstærkning til vores team.

Vi udvider vores forretningsmodel.

Dine primære opgaver:

Som salgsrepræsentant hos N2C ApS får du en nøglerolle i vores aktive markedsbearbejdning og udbygningen af B2B-kundebasen i Danmark. Dit primære fokus bliver at skabe mærkbare resultater her og nu gennem målrettet, opsøgende salgsarbejde.

- Identifikation af nye potentielle kunder via direkte og uopfordret kontakt
- Pipelineopbygning og mødebooking
- Gennemførelse af rådgivnings- og salgssamtaler samt produktpræsentationer
- Tilbudsgivning og opfølgning
- Dokumentation af dine aktiviteter i CRM-systemet
- Samarbejde med interne teams og service organisation

Din profil:

- Har erfaring med ovennævnte opgaver fra tidligere ansættelser
- Har masser af handlekraft og gennemslagskraft
- Mestre at ”sparke døre ind” og lukke ordre
- Er vedholdende og kan håndtere afslag uden at miste energien
- Trives i et miljø med tempo, mål og konkurrence
- Fremtoner sikker og professionel i din kundekontakt
- Kan præsentere klart, forståeligt og overbevisende
- Arbejder struktureret og selvstændigt
- Er resultatdreven og selvstartende med et stærkt indre drive.
- Taler og skriver flydende dansk og med et godt niveau i engelsk
- Har kørekort B (og kan køre med manuelt gear)
- Er indstillet på rejseaktivitet

Vi tilbyder:

- Mulighed for en høj indtjening baseret på præstation
- Selvstændigt arbejde og frihed til at planlægge din egen hverdag
- En spændende og alsidig hverdag i en virksomhed, hvor der ikke er langt fra beslutning til handling
- Gode muligheder for personlig og faglig udvikling
- Et positivt arbejdsmiljø med entreprenørånd, sammenhold og højt præstationsniveau
- Et energifyldt og dynamisk arbejdsmiljø med stærkt sammenhold
- Løbende coaching og udvikling
- Aflønning: Attraktiv lønpakke med en fast grundløn på 25.000 kr. pr. måned og en provisionsordning uden loft. Din indsats og dine resultater har dermed direkte indflydelse på din endelige indtjening. Pension og sundhedsordning tilbydes efter 6 måneders ansættelse.

Kort sagt: Et sted, hvor præstationer betaler sig, og hvor både resultater og trivsel er i centrum.

Tiltrædelse: Hurtigst muligt men vi venter gerne på den rigtige.

Om Nordic2Care:

Nordic2Care (N2C ApS) leverer innovative løsninger, der forbedrer sundhed, trivsel og livskvalitet – med fokus på ren luft og bæredygtige teknologier. Vi arbejder med professionelle virus-/ luftrensere og hjælper virksomheder og institutioner med at skabe et sundere indeklima.

Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning til: talent@nordic2care.com
Med emnefeltet: ” Salgsrepræsentant B2B” - Dit navn

Vi ser frem til at modtage din ansøgning og dit CV sammen med en kort beskrivelse af dig selv samt dine lønforventninger. Din henvendelse behandles fortroligt og videregives ikke uden din accept. Start hurtigst muligt.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, kan du kontakte vores CEO, Regina Walter-Sangl, på mobil 60403344.

Vi ser frem til at høre fra dig!